

## ライオン社「LION LLM」による知財活動変革の展望

## 要約 (Summary)

ライオン株式会社が独自開発を進める生成AIモデル「LION LLM」は、同社の知的財産(IP)活動に多方面で革新をもたらすと期待されます。**短期的(1~2年)には**、特許出願業務の効率向上と質の改善、競合特許・技術動向分析の迅速化、そして社内知識共有や技術伝承の強化による知財リスク低減が実現します。**中長期的(3~5年)には**、LION LLMが熟練者の暗黙知を形式知化した膨大な知見を基盤に、競争優位を狙った高度な知財戦略立案(ホワイトスペース分析やポートフォリオ最適化)の支援、さらにはAIエージェントによる特許ドラフト自動化や発明アイデア創出支援など、より戦略的で先進的なユースケースが登場するでしょう。ライオン社の取り組みは、日本のものづくり産業におけるDXのロールモデルとも評価されており 1、他社と比べても一歩先んじた知財DXが進むと見られます。

## 1. 特許出願業務の効率化と質の向上

#### 短期的な影響(1~2年)

LION LLMの導入により、ライオン社の特許出願プロセスは**効率面で大きな改善**が見込まれます。具体的には、特許明細書のドラフト作成をAIがアシストし、発明者からの情報をもとに下書きを自動生成することで、これまで数週間要していた明細書作成期間を大幅に短縮できます 2 。例えば他社事例では、生成AIとの"共創"によって明細書作成期間を従来の3~4週間から約1週間にまで短縮した例があります 2 。ライオン社でも、LION LLMに自社の過去の特許文書や技術報告書を学習させることで、出願明細書のテンプレートや専門用語に即したドラフトを迅速に得られるでしょう。さらに、AIによるドラフト生成は社内の研究開発部門の担当者も利用可能になると考えられます 3 。これにより、発明者自身が初期段階で明細書の骨子を準備し、知財部門と協働して仕上げることで、コミュニケーションロスを減らしつつ効率よく高品質な明細書作成が可能となります。

同時に、**質の向上**も期待できます。AIは大量の専門知識を踏まえ、**抜け落ちがちな視点の指摘や関連情報の網羅的な提示**が可能です。実際、あるAI企業の知財部では、発明打合せの議事録を生成AIに分析させると「想定されるユースケース」や「代替技術」など発明者の議論では出なかった観点まで網羅的に質問リストを提案してくれたといいます 4 。LION LLMも社内の長年の研究知見を学習済みであり、**過去の事例を踏まえた具体的アドバイスや複数事例を統合した回答**が可能であることが確認されています 5 6 。これにより、新規特許のクレームや実施例の記載漏れを減らし、**広く強い権利範囲**を持つ特許出願につながります。実例では、複数のLLMを活用してクレームの論理矛盾チェックやアイデア拡張を行い、人間が最適解を選ぶことで、自然と強く広い権利範囲が導き出されたとの報告もあります 7 。ライオン社も自社領域に特化したLIONLLMを用いることで、**特許出願書類の質を担保しつつスピードアップ**を図れるでしょう。

#### 中長期的な影響(3~5年)

数年先を見据えると、LION LLMは特許出願業務を更に自動化・高度化する可能性があります。例えば、ライオン社は将来的にAIエージェントを活用し、発明のメモさえ読み込ませれば不足情報の洗い出しから明細書ドラフト作成まで一貫して行うようなシステムの構築を目指すかもしれません 8 。これは「AIが夜通しで特許ドラフトを磨き上げ、人間は朝にチェックするだけ」というビジョンであり 8 、知財担当者は定型作業から解放され、戦略的判断やクリエイティブな発明創出に注力できるようになります。

また、LION LLMが継続的に精度向上し社内外の膨大な技術知識を蓄積することで、**発明の質そのものを高める支援**も可能になります。将来的には、AIが社内の未特許アイデアや技術組合せを発掘し、「この技術とこの知見を組み合わせれば新規性の高い発明になる」など**発明創出の提案**を行うケースも考えられます。現在でも一部の生成AIツールは、他社特許との対比から**改良発明の提案**や新たな用途の探索といった機能を提供し始めています <sup>9</sup>。LION LLMも高度化に伴い、社内の眠れる技術資産をもとに次の特許ネタを示唆するなど、攻めの知財活動を後押しするでしょう。

さらに、中長期には特許事務所や特許庁との**手続連携の効率化**も視野に入ります。出願後の中間処理(拒絶理由通知対応など)においても、AIが審査官の引用文献を解析して応答案のドラフトを作成したり、他言語の特許出願を自動翻訳・ローカライズするなど、**グローバル出願戦略の効率化**に寄与する可能性があります。ライオン社に限らず業界全体で、AIが明細書作成から審査対応まで関与することで、知財業務の生産性は飛躍的に向上すると考えられます。

## 2. 競合特許・技術動向分析の高度化

#### 短期的な影響(1~2年)

LION LLMは社内の研究知見だけでなく、必要に応じて社外の特許データや技術情報の分析にも活用されるでしょう。短期的には、競合他社の特許検索・分析に要する時間を劇的に短縮し、その精度を上げる効果が期待されます。例えば、新規事業に着手する際には他社特許の侵害リスクを調査(いわゆるクリアランス調査)する必要がありますが、関連特許が数千件ヒットすることも珍しくなく、従来は一件一件人手で精査するのに数ヶ月かかるケースもありました 10 。しかし生成AIを活用すれば、大量の特許公報をAIが一括で「咀嚼」し、対象技術との類似度や該当箇所を自動判定させることで、60日かかっていた特許調査が5日で完了するほど効率化できた例があります 11 。ライオン社でも、LION LLMと社外特許データベースを組み合わせた自然言語による特許検索・要約システムを構築することで、必要な先行技術調査を短時間で網羅的に行えるようになるでしょう。

LION LLMの**回答の網羅性が高い**という特長 6 12 は、技術動向分析にも有用です。AIは膨大な特許・文献情報から技術の発展経緯や各社の研究動向をまとめることができます。短期的には、知財部門やR&D部門の担当者がLION LLMに対し「 $\bigcirc$ 0分野で近年注目の技術は?」「競合X社が保有する $\bigcirc$ 0大技術の特許ポートフォリオの強みは?」といった高度な質問を投げかけることで、AIが関連する特許群を横断的に分析し**統合的な回答**を提示してくれるようになります。実際、ライオン社のLION LLMも**複数の事例を統合した回答**が可能であると初期段階で確認されています 5 。これは、例えば「競合A社とB社の $\bigcirc$ 0大技術の出願傾向の違い」といった問いに対し、AIが両社の特許事例を挙げて比較するような**分析レポート**を即座に生成できることを意味します。

また、LION LLMは専門用語や言い回しの違いを吸収して検索・分析できる点でも有利です。他部門の人でも自然な言葉で質問でき、AIが特許データの専門表現とマッチングして結果を返すことで、部門を超えた情報活用が進みます <sup>13</sup> <sup>14</sup> 。例えば「〇〇を実現する方法は他社はどんな特許を持っているの?」と研究者が尋ねれば、AIが的確に関連特許をピックアップし平易に要約してくれるでしょう。短期的にはこのように、誰もが特許情報にアクセスしやすくなる環境が整備され、競合動向への感度が社内全体で高まる効果が期待できます。

#### 中長期的な影響(3~5年)

中長期的には、LION LLMは**高度な知財インテリジェンスの中核**となり、競合分析や技術予測の精度をさらに引き上げます。一つは、**リアルタイムな競合特許モニタリング**への応用です。数年後には、LION LLMが特許庁公報や学術論文、新製品ニュースなど外部情報源と連携し、競合他社や業界全体の知財動向を常時トラッキングする仕組みが考えられます。AIが新たに公開された特許公報を自動で読み込み、自社の関心技術と照らし合わせて「競合X社が〇〇技術で新しい特許を出願、自社技術と類似あり要注意」などと**アラートを発する** 

ことも可能でしょう。こうした仕組みにより、他社の出願戦略や技術トレンドをいち早く把握し、対応策を 講じるスピード経営につながります。

またAIが技術発展の方向性を予測する役割も考えられます。大量の特許・文献データを学習したLION LLMなら、ある技術分野における研究の収束点や次に来るブレイクスルーの兆しを見つけられる可能性があります。例えば「〇〇材料の次世代の改良点は何が考えられるか」といった問いに対し、既存の技術課題や未解決のニーズを浮かび上がらせ、将来有望な研究開発テーマを提案することも期待できます。これは競合分析を超えて産業全体の動向分析にも踏み込むものであり、先読みした知財投資を可能にします。

中長期には、**業界横断の知財データ連携**も進むかもしれません。他社の公開特許に加え、産業データや市場トレンドデータもAIが統合的に解析することで、「技術動向と市場動向を絡めた包括的なインサイト」を提供できるでしょう。ライオン社のLION LLMがそのような**データハブ**として機能すれば、新規事業企画や研究開発戦略と知財戦略がシームレスに結びつき、競合に先駆けた技術開発&特許取得を進めるうえで大きな武器となります。

# 3. 知財戦略立案への貢献(ホワイトスペース分析、ポートフォリオ最適化等)

#### 短期的な影響(1~2年)

LION LLMの導入は、ライオン社の知財戦略立案プロセスに即効性のあるメリットをもたらします。まず、AI により自社および競合の特許ポートフォリオの「見える化」が進みます。従来、知財部の経験者が時間をかけて行っていた自社特許群の分析や他社との比較が、AIのデータ処理能力によって迅速かつ網羅的に実施可能となります。例えば、LION LLMに「自社の特許ポートフォリオの強み・弱みを分析して」と問いかければ、技術分野ごとの特許件数や主要特許、被引用状況などを整理しつつ、どの分野に注力していてどの分野が手薄かを瞬時にレポートできます。これにより、ホワイトスペース(未出願領域)の発見が容易になります。短期の段階では、知財戦略会議においてLION LLMが生成した可視化レポート(技術マップや特許網羅状況の図表など)を参考に、「次にどの技術領域で特許を取得すべきか」「どの既存特許が競合との差別化に寄与しているか」を議論できるようになるでしょう。

また、特許ポートフォリオの最適化にも寄与します。AIが特許ごとの技術的内容や市場との関連性を分析し、重要度や価値の高い特許とコスト倒れになっている特許を仕分けすることができます。例えば、更新費用ばかりかかっているが他社にとっても自社事業にとっても価値が低い特許をAIがリストアップし、特許維持コスト削減の判断材料を提供する、といった使い方が考えられます。逆に、周辺技術を押さえることでポートフォリオを強化できる分野をAIが提案し、新たな出願計画に繋げることも可能です。短期的にはまず、AIによる定量分析を知財戦略立案の裏付けデータとして活用するところから始まり、知財担当者の勘や経験に加えてデータ駆動の戦略策定が行われるようになるでしょう。

さらに、ホワイトスペース分析では**社内の未特許技術の有効活用**も焦点となります。LION LLMが社内の研究報告やノウハウを理解していることで、「まだ特許出願していない有望技術」がどこに眠っているかを洗い出すことも期待できます。例えば「〇〇の分野で社内に蓄積したノウハウはあるが特許化されていない技術は?」といった質問に、AIが関連する社内技術文書を探し出し候補を提示することも可能でしょう。短期の段階では、こうした**自社リソースの棚卸し**と出願候補の発掘が進み、知財ポートフォリオ拡充の効率が上がると考えられます。

#### 中長期的な影響(3~5年)

中長期的には、LION LLMはライオン社の**知財戦略プランナーの役割**をさらに本格的に担うようになるでしょう。高度なホワイトスペース分析では、AIが**技術×市場×競合のマルチアングル**で未開拓領域を提案することが考えられます。例えば、「ヘルスケア×AI×〇〇(自社の得意分野)」の交差点で競合他社の出願が少ない

領域を見つけ出し、「この領域はホワイトスペースであり、今後重要になる可能性が高い」といった**先見的な提言**をAIが行うかもしれません。人間の分析者では見落としがちな異分野融合のホワイトスペースや、新興技術領域でのチャンスをAIが発見できれば、それを元にした知財戦略(特許出願計画やオープンイノベーション戦略など)は格段に精度が上がります。

また、AIによる動的なポートフォリオ最適化が可能になるでしょう。市場環境や競合の動きに応じて、自社の特許群の評価は刻一刻と変化します。LION LLMが継続的に内外のデータをウォッチし、「○○技術の市場が拡大してきたので関連特許の優先度を上げるべき」「△△分野は競合が撤退傾向にあるので自社特許を活用してライセンス収入を狙える」といった戦略的意思決定支援をリアルタイムで行う未来も考えられます。3~5年スパンでは、AIが提示する戦略オプションを人間の経営層・知財責任者が評価し選択するといった形で、人間とAIが協働する知財戦略策定が常態化する可能性があります。

さらに中長期には、LION LLMが知財戦略だけでなく事業戦略との一体化を促す役割も期待できます。知財情報を基にした事業ポートフォリオ分析(例えば「どの事業領域が自社特許による参入障壁を築けているか」等)をAIが行い、経営戦略の意思決定にフィードバックするような高度な活用です。知財戦略が経営戦略と車の両輪になるよう、AIが両者の橋渡し役を務める未来像も描かれます。

## 4. 暗黙知の形式知化による知財価値の可視化と管理

#### 短期的な影響(1~2年)

ライオン社がLION LLM開発の背景に掲げた大きな課題の一つは、**熟練技術者の暗黙知の継承**でした 15 。短期的には、LION LLMが社内の長年蓄積された研究報告書や製造ノウハウデータを学習することで、これまで個人の頭の中に眠っていた暗黙知が**AIを通じて形式知化・共有化**され始めます。実際、ライオン社は数十年分の研究開発データや品質評価データをLION LLMに学習させており、過去の知見を踏まえた具体的アドバイスが可能になることを確認しています 5 6 。これは言い換えれば、ベテラン社員の知恵や経験値がAIを介して可視化されることを意味します。

短期段階ではまず、LION LLMを使った社内ナレッジ検索ツールによってその効果が現れます。既にライオン社は2023年に生成AIと検索システムを組み合わせた「知識伝承のAI化」ツールを導入し、情報検索に要する時間を従来の5分の1以下に短縮する成果を上げています 12。しかし当時の汎用モデルでは専門領域の高度な質問や知識体系化には限界があったため、より包括的な暗黙知活用を目指し独自LLM開発に踏み切った経緯があります 16。LION LLMの運用開始後は、この高度化したナレッジ検索により、例えば「〇年前に取り組んでいた△△技術の品質改善ノウハウは?」「過去に類似課題へどう対処したか?」といった問いにも、AIが社内文書を横断して答えを導き出すでしょう。暗黙知が明文化されAI経由で引き出せるようになることで、知的財産としての社内ノウハウの価値が初めて見える化される効果があります。

この可視化は、知財価値の評価と管理にも直結します。社内にどんな有用な技術知識・ノウハウが存在するかを棚卸しできれば、その中から特許出願すべきアイデアや戦略的に秘匿すべきノウハウを選別しやすくなります。短期的には、LION LLMを使った社内知識の洗い出しにより、「このノウハウは競合も気付いていない当社独自の強みだ」といった発見が増えるでしょう。そうした知見は迅速に知財部門へ共有され、攻めの特許出願や防衛的なノウハウ保護の判断に活かされます。要するに、暗黙知の形式知化によって知財として管理すべき対象が明確になり、知財価値の全体像を把握したうえで優先順位を付けてマネジメントできるようになるのです。

#### 中長期的な影響(3~5年)

中長期的には、LION LLMを中心とした暗黙知の形式知化が進展し、ライオン社の知的財産価値の管理手法は より洗練されたものになります。一つ考えられるのは、社内知識資産の定量評価です。AIが社内ノウハウの蓄 積度合いや活用頻度、事業貢献度を分析し、「知財価値スコア」のような指標を算出することも可能になる でしょう。例えば、「製品カテゴリXに関する社内ノウハウは○○件蓄積され、事業売上への貢献度は▲▲、しかし特許化率は低い」等を示すことで、どの知識資産にもっと投資・保護すべきかが見えてきます。将来的には、このような**知財の見える化ダッシュボード**を経営陣が参照しながら知財戦略を議論する、といったスタイルも考えられます。

また、AIが暗黙知を学習し続けることで、知識マネジメントと人材育成にも寄与します。5年先には、新入社員や若手技術者がLION LLMに問いかけることで、先人の知見にアクセスしやすくなり、「生きた教科書」として機能するでしょう。これは単なる検索を超えて、対話型で知識を引き出し学習できる環境と言えます。結果として社員一人ひとりが持つ知識量・質が底上げされ、それ自体が会社の知的財産力強化につながります。LION LLMが社内の知を不断に吸収・提供するプラットフォームとなれば、組織学習のサイクルが加速し、その中から新たな発明や改良の種が生まれ続ける好循環が生まれるでしょう。

さらに、暗黙知の形式知化は知財リスクの予防にもつながります。属人的な知識に頼らないことで、特定個人の退職や部署異動による知財リスク(ノウハウ流出・消失リスク)が低減しますし、万一退職者が増えてもAIに知見が残っていれば業務継続性が保てます。加えて、AIが知識の出所や関連性を把握しているため、他社秘情報の混入防止(誤って他社から得たノウハウを自社発明として出願しないようチェックする等)も期待できます。長期的には、LION LLMが知的財産の「番人」として機能し、社内の知が適切に記録・管理・活用される体制が確立すると言えるでしょう。

### 5. 社内ナレッジ共有・技術伝承の促進と知財リスクマネジメント強化

#### 短期的な影響(1~2年)

LION LLMの活用により、ライオン社内のナレッジ共有と技術伝承は格段に強化されます。短期的には、前述のように暗黙知がAIによって引き出せるようになるため、部門横断的な知識共有が進むことが大きな効果です。研究・開発現場、知財部門、事業企画部門など、それぞれ専門用語も視点も異なる部門間で、「共通言語」として特許・技術データを活用できるようになります  $^{13}$   $^{14}$  。従来は知財部門が他部門との間で専門知識のギャップを埋める苦労が多く聞かれました  $^{17}$  が、LION LLMを介せば各部門が自ら知財情報にアクセスしやすくなり、コミュニケーションコストが下がります。例えば、研究者が自分のアイデアの特許性を事前にAIに相談でき  $^{18}$  、企画担当が市場動向に対する知財の裏付けをAIから得られる、といった具合に現場レベルで知財リテラシーが向上するでしょう。これにより、社内の技術伝承は属人的な口伝えから、AIを介した蓄積・共有モデルへと移行しつつあります。

また、短期の効果として**知財リスクマネジメントの強化**も挙げられます。まず**情報漏洩リスクの低減**です。ライオン社が自社専用のLLMを内製したことで、社内機密情報を外部の汎用AIサービスに入力する必要がなくなり、生成AI利用時の情報流出リスクを排除できます 19 。特許草案や発明内容をAIに相談しても、そのデータが外部に学習利用されない安心感は大きなメリットです 19 。さらに、AIによる**先行技術調査の迅速化**(前述)によって、他社特許侵害のリスクを事前に検知し回避する精度も上がります。新製品開発の初期段階でAIが関連特許を洗い出し警告してくれれば、侵害リスクを早期に潰すことができます。これはスタートアップ企業で既に、生成AIを活用した特許調査により事業スピードと知財チェックのタイムラグを解消した例があり 10 11 、ライオン社でも短期から同様の効果を享受できると考えられます。

#### 中長期的な影響(3~5年)

将来的には、LION LLMがライオン社内の知識ハブ・教育係として機能し、人材育成と知財リスク管理を両立する高度な環境が実現します。まず、技術伝承の仕組みが定着します。ベテランの知恵をAIに蓄えただけでなく、それを若手が日常的に活用し学習することで、世代を超えたナレッジの連続性が保たれます。例えば5年後の新入社員研修では、LION LLMに対する対話演習が組み込まれ、「過去に当社が経験したトラブル事例とその対策を調べてみよう」といった課題にAIで答えを探す、といった能動的な学習が行われているかもしれません。AIが先輩社員の代理となって教えてくれるので、教育負荷も軽減しつつ高品質な知識伝承が可能です。

知財リスクマネジメント面では、継続的なリスク監視と対応が挙げられます。中長期には、LION LLMが社内外のデータから知財リスクを事前に検知・評価し、アラートを上げるリスク予知型システムが構築されるでしょう。例えば「主要競合が当社未出願の技術領域で出願を増やしている」「ある重要特許の存続期間があと〇年で満了するため代替技術の準備が必要」といったシグナルをAIが発し、経営や知財部門に通知するといった仕組みです。場合によっては、AIがリスクに対する対策案も提案するでしょう(「競合の新特許に対抗するには当社もこの技術で出願を検討すべき」等)。このように、受動的なリスク管理から能動的なリスクマネジメントへと進化し、知財リスクを未然に封じ込める経営が実現します。

さらに、中長期には社内規程やコンプライアンス管理にもAIが関与する可能性があります。例えば、研究者が学会発表資料を作る際にLION LLMが内容をチェックし、機密情報や特許出願前情報の漏えいリスクがないかを自動判断して警告してくれるなど、知財コンプライアンスのガードレールとしての役割です。AIが常に背後で見守ることで、ヒューマンエラーによるリスクも減らせます。このように、人材面・制度面の両側から知財リスクにアプローチするのが、AI活用が進んだ知財マネジメントの姿と言えるでしょう。

## 今後のユースケースと他社との比較・位置付け

LION LLMの発展に伴い、**今後想定されるユースケース**としてはいくつかの方向性が考えられます。また、それに対する**他社の取り組み状況との比較**から、ライオン社の先進性が浮かび上がります。

- ・特許ドラフトの自動化と多様なAI活用: 将来的なユースケースとして、LION LLMを用いた全自動の特許明細書生成が挙げられます(発明メモ入力から一晩でドラフト完成まで) 8 。既に他社でも、特許明細書の各項目を生成AIで自動生成する試みや、高性能なLLM(GPT-4クラス)を活用してドラフト精度を上げる実装が始まっています 20 。ライオン社は自社ドメイン特化のモデルを持つ強みを活かし、汎用モデルより的確な表現・内容でドラフトを自動化できる可能性があります。他社の多くは外部の生成AIサービスを利用する段階に留まりますが、ライオン社は内製モデルによりセキュリティと品質を担保した上で自動化を進められる点で優位と言えます 19 。
- ・アイデア創出・研究開発支援: LION LLMは単に文書生成に留まらず、発明アイデアのブレインストーミング支援や製品開発のアドバイスといった創造的ユースケースも期待されます。例えば「この成分を応用できる新商品のアイデアは?」と尋ねて新規コンセプトを提案したり、技術課題に対する複数の解決策を提示したりといった形です。競合他社ではまだ人間中心のアイデア創出が主流ですが、外部ツールではすでに変形例や用途探索をAIが提案する機能も登場しています 9 。ライオン社は130年分の自社知見を学習したAIを持つことで、他社には真似できない独創的な発想の源泉を得られる可能性があります。
- •知財×他分野の複合活用: 今後、LION LLMは知財データだけでなく市場データ・営業データなどとも連携し、経営判断支援の包括AIへ発展するかもしれません。例えば「ある特許を用いて製品化した場合の市場規模予測」や「この技術領域に参入する場合の知財・競合・規制面のリスク分析」など、複雑な問いにもAIが答えるようになるでしょう。これは知財戦略と事業戦略の統合を促すユースケースです。他社でも試行段階ながら、データを統合した高度な意思決定支援AIの開発例は出始めています(例:NRIの業界特化LLMの取り組み 16 )。ライオン社のLION LLMは、自社データに精通している強みを活かし、より的確で自社実態に合致した統合分析ができる点で有用でしょう。
- ・他社比較とベンチマーク: 他社動向を見ると、自社専用の生成AIモデルを持つ製造業はまだ少数です。 多くの企業は汎用のChatGPTサービスを試行利用したり、リーガルテック社の特許専用LLMサービス (MyTokkyo.Ai) のような外部ツールを導入して知財業務効率化を図る段階です <sup>21</sup> 。しかし前者ではセキュリティや専門性の課題があり <sup>19</sup> 、後者では自社ドメイン特有の知見までは網羅できません。ライオン社はAWSの支援も得て独自LLM開発に踏み切ったことで、自社の豊富な暗黙知を余すところなく学習させたモデルを持ち、ドメイン特化×セキュアなAI活用を実現しました <sup>1</sup> 。この点

で、知財DXにおいて他社に対し**リードしている**といえます。2024年時点の調査でも、過半数の企業は特許業務でAI活用が進んでいない状況でしたが、今後は明細書作成から調査・分析まで幅広い場面でのAI活用が期待されていると報告されています <sup>22</sup> 。そうした中、ライオン社は一歩先んじて自社に最適化したAI基盤を構築しており、その知見活用の深化は業界のベンチマークになるでしょう。

以下の表に、LION LLMの主要ユースケースと、それに対応する他社の取り組み例をまとめます。

想定ユースケース	LION LLMの活用(ライオン社)	他社の状況・例
特許明細書ドラフ ト自動生成	自社過去データを学習したモデルで項目別ドラフトを自動生成。熟練者の文言も踏襲し高品質 <sup>23</sup> 。知財部門とR&D部門が協働でAIドラフトを磨き上げ効率化。	一部企業で外部AIを使いドラフト自動化試行(ChatGPT等)。汎用モデルのため専門表現の調整必要。専用ツールでは <b>AIドラフト機能</b> を提供開始 <sup>3</sup> 。
先行技術・競合特 許の調査分析	LION LLM+特許DBで自然文検索・ 要約。従来数千件の公報精査をAIが 一次スクリーニングし、調査期間 を大幅短縮 <sup>11</sup> 。競合特許との比較 もAIが即座にレポート生成。	多くは人手中心だが、 <b>特許調査AIエージェント</b> 導入例も。スタートアップで調査60日→5日に短縮実績 <sup>11</sup> 。MyTokkyo.Aiでは自然文検索や他社特許対比を実装 <sup>9</sup> 。
ホワイトスペース 分析と戦略提案	社内外データから未特許領域をAIが特定。自社ポートフォリオの弱点 や出願機会を提示し、戦略立案を 支援。継続学習で動的に提案精度 向上。	先進企業で試行段階。コンサル企業が業界特化LLMで戦略支援例 <sup>16</sup> 。一般には知財部が手作業分析。AI活用期待は高く、アイデア創発〜分析まで広範囲で活用見込
社内ナレッジ共 有・Q&A	研究報告やノウハウを学習済みAIが 社内相談役に。 24 暗黙知を形式知 化し社員5,000人がチャット利用中 25 。新人でも過去の知見にアクセ ス可能。	大企業で社内ChatGPT利用例増加(一般知 識回答中心)。ライオン社のように自社 R&Dデータを学習した例は少なく、 <b>DX</b> <b>ロールモデル</b> との評価 <sup>1</sup> 。
知財リスク監視・ コンプライアンス	AIが競合出願や市場情報を常時モニタリング。侵害リスクや特許切れ、 機密漏洩リスクをアラート。発表 資料チェックなどコンプライアンス 支援も。	特許庁も将来AI審査検討中。企業内では未整備だが、一部でJPAA(弁理士会)がAI 活用ガイドライン策定着手など動きあり。 ライオン社は独自AIで社内チェック体制を 構築可能。

**表:** LION LLMのユースケースと他社比較例 9 11 1

上記のように、ライオン社のLION LLM活用は多岐にわたり、他社に先駆けた知財DXの実践例となっています。他社も生成AIへの関心は高く、外部サービスや部分的なAI導入で効率化に取り組み始めていますが  $^{22}$  、ライオン社は自社特化モデルを内製することで**セキュリティと精度を両立**しつつ、より深い知見活用に踏み込んでいる点が特徴です。  $^{1}$ 

## おわりに(結論)

ライオン株式会社の独自生成AI「LION LLM」は、知財活動に**革命的な変化**をもたらすポテンシャルを秘めています。短期的には、特許出願や調査分析といった日々の知財業務が効率化・高速化されるとともに、社内の知識共有が促進され**知財部門と他部門の壁が低く**なるでしょう。その結果、発明の質向上やリスク低減といった成果がすぐに現れると期待できます。中長期的には、LION LLMがライオン社の膨大な知の蓄積を土台

に、戦略的パートナーとして知財戦略の立案・実行を支援する段階へ進むでしょう。ホワイトスペースの発見やポートフォリオ最適化、新規事業と連動した知財戦略提案など、AIが経営の意思決定に直接関与する場面も増えていくと考えられます。さらには、AIエージェントによる特許出願の自動化や発明創出の高度化など、これまで人間の創造力に委ねていた領域にもAIが寄与し始め、新しい知財部門の在り方(人間主導のAI拡張型知財部 <sup>26</sup> )が実現する可能性があります。

ライオン社の取り組みはAWSから「日本のものづくり産業におけるDXのロールモデル」 1 と評価されるように、業界全体への示唆に富みます。知財分野で生成AIを活用する動きは今まさに加速し始めた段階ですが 22 、ライオン社は自社に蓄積した130年の暗黙知を武器にいち早くこの波に乗りました。その成果として、 収益力と創造力を兼ね備えた競争力の高い製品を迅速に市場投入するというVision2030の目標達成にも寄与していくでしょう 27 。LION LLMは単なる技術ではなく、知財を核とした経営変革の鍵となりつつあり、今後の展開からも目が離せません。

**参考文献・出典**: 本分析ではライオン社プレスリリース <sup>28</sup> 1 、業界専門メディア記事 <sup>24</sup> 12 、知財AIツール事例 <sup>9</sup> 11 などを参照しました。各所に引用した情報は出典を明記しています。

1 15 27 28 独自AIで『ものづくりDX』を加速~AWS協力のもと、オリジナル生成AIモデル「LION LLM」の開発を始動~| ライオン株式会社のプレスリリース

https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000218.000039983.html

247810112326特許調査60日が5日、明細書作成3週間が1週間に。生成AIは「最強の相棒」。知財の未来を創造する、エクサウィザーズの最前線 | エクサウィザーズ HR note

https://note.exawizards.com/n/nd75add48f10d

3 9 13 14 17 18 19 21 生成AIで"特許データ"がR&D・知財・企画部門の共通言語に | リーガルテック株式会社のプレスリリース

https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000304.000042056.html

5 6 12 16 24 25 ライオン、研究データを追加学習した生成AIモデル「LION LLM」の構築に着手 | IT Leaders

https://it.impress.co.jp/articles/-/28463

20 ChatGPT-4oを実装、AI特許ツールがさらに進化! Tokkyo.Aiが最新...

https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000205.000042056.html

22 加速する生成AI、LLMは特許業務をどう変えるか:最新の特許AI事例紹介〖セミナーレポート〗 | リーガルテック株式会社のプレスリリース

https://prtimes.jp/main/html/rd/p/000000270.000042056.html